

Nu söker vi en

VD

Placeringsort: Västerås

Välkommen till en välrenommerad global och kompetent koncern med både egna produkter och egen produktutveckling där du erbjuds arbeta koncentrerat och fokuserat på sälj.

RINGSPANN är en världskänd koncern inom Power Transmission med 500 anställda och 17 internationella dotterbolag. Årtionden av erfarenhet utav utveckling, produktion och försäljning gör oss till en ledande leverantör av transmissionskomponenter. Vårt huvudkontor som ligger i Tyskland arbetar med aktivt stöd till våra internationella nätverk av dotterbolag och försäljningspartners. RINGSPANNs ambition är att vara den främsta leverantören av transmissionskomponenter till industrin. Fabrikerna för transmissionskomponenter, spännverktyg samt drag- & tryckkablar finns i sex olika länder. Läs gärna mer på www.ringspann.se

VD som erbjuds arbeta operativt och fokuserat på sälj.

Dotterbolaget RINGSPANN Nordic AB grundades 2015 i Trosa, men som i januari 2022 kommer att flytta till Västerås, omsätter för närvarande knappt 2 miljoner euro och har två anställda. För den fortsatta utvecklingen av den nordiska marknaden **söker vi nu en ny VD** som kommer att arbeta operativt med sälj.

I rollen som VD kommer du att få en ytterst både fri och operativ roll. Här kommer du förutom att leda ditt växande gäng även införliva RINGSPANNs tillväxtresa där du som VD kommer att lägga fokus på att utveckla den nordiska verksamhetens strategiska och operativa försäljnings- och marknadsarbete. Kunderna finns inom den nordiska tillverkningsindustrin. Du har det yttersta resultat- och budgetansvaret för den nordiska verksamheten och du rapporterar till Koncernchef.

Din organisation är liten, men din roll är bred och du har en stor både hjälpsam och kompetent koncern i ryggen, vilken du kommer att ha mycket kontakt, stöd och inspiration i från.

Vem söker vi?

Vi söker dig som har ett genuint intresse och kunskap inom både försäljning och maskinteknik. För att du verkligen ska lyckas i den här rollen, så är det viktigt att trivs med att arbeta operativt. Du är drivande, modig, utvecklingsinriktad och har en sju särdeles god förmåga att slutföra och att få med dig både kunder och medarbetare på dina tankar och idéer. Detta kräver i sin tur krävs att du har en mycket god kommunikativ förmåga och älskar att göra affärer och driva affärsutveckling mot kunder.

Din bakgrund

Vi söker dig som har hunnit skaffa dig en gedigen erfarenhet av teknisk försäljning och har du även erfarenhet av transmissionskomponenter så är det så klart mycket meriterande. I botten så tror vi att du har en examen i maskinteknik och då rollen är global, så behöver du kunna skriva och tala flytande i både engelska och svenska och har du även kunskaper i danska, finska eller norska samt SAP så skulle det vara mycket fördelaktigt. Lämplig bostadsort är i Västeråsområdet.

Låter detta intressant för dig?

Din ansökan registrerar du omgående på www.norenlinholm.se eller genom knappen nedan. Vi ser gärna att du bifogar din CV på engelska. Urval och intervjuer sker löpande och omgående. Frågor om tjänsten besvaras gärna av Marie Lindholm hos Norén & Lindholm på 021-81 18 88.

I alla N&L's rekryteringsprocesser blir du testad, både på ett logiskt och personligt plan. Med hjälp av Alva Labs genomför vi en objektiv rekryteringsprocess. Testerna tar ungefär 20 minuter vardera.

Varmt välkommen med din ansökan!